



Sales Lodge

12/13[火] ザ・プリンスパークタワー東京

salesforce

Theater Schedule

シアタースケジュール

salesforce



全ての営業ノウハウ、ここに集結! どなたでもご参加いただけます。

12:00-12:15	受注率をあげる Salesforce の商談マネジメント
12:30-12:45	強いインサイドセールスチームの作り方
13:00-13:15	Salesforce の使い方 for 管理職
13:30-13:45	成果が出ない会社の共通項
14:00-14:15	勝ち続ける営業組織を作るには?
14:30-14:45	チャレンジャーセールスが読みたくなるポイント解説
15:00-15:15	Salesforce の使い方 for 管理職
15:30-15:45	強いインサイドセールスチームの作り方
16:00-16:15	受注率をあげる Salesforce の商談マネジメント
16:30-16:45	Salesforce の営業マネージャーのダッシュボード使い方
17:00-17:15	Chatter 活用の秘訣! 営業部門での Chatter 活用例紹介
17:30-17:45	チャレンジャーセールスが読みたくなるポイント解説

相談コーナーもご用意していますので、お気軽にお立ち寄りください。

salesforce

Salesforce World Tour Tokyo 2016

